

Interview

2009年春のプレイグループ開校！
この春開校のオーナーに緊急インタビュー(速報)。

特集

開校から1ヶ月で問い合わせ100件突破！プレイグループ倉敷校（若狭 賢二さん）



(倉敷校オーナーの若狭さん)

Q:プリスクール導入のきっかけは？

最初にプリスクールに興味を持ったのは6年前でした。フランチャイズ導入を検討していたところ、その会社がFC事業から撤退したために断念。あれこれ探しているうちに、英会話スクールで講師をしていた妻からの情報でプレイグループを知る事となりました。時間はかかりましたが、資金計画も含め十分な準備ができたこと、開業までにたっぷり時間をかけることができたので、結果的には良かったと思っています。

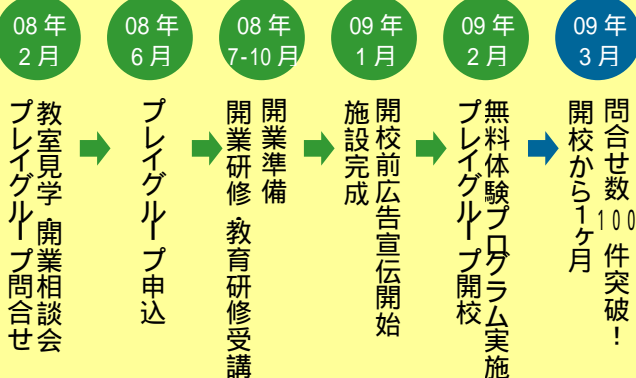
Q:プレイグループ導入のメリットは？

地方都市ではプリスクールの認知度が低いのが現状ですが、先行者のいる場合は後発の不利もあります。その中で、「クリエイティブ・カリキュラム」は、差別化をはかる上で有利です。また、初めて会社経営を経験する方でも、カリキュラムやスタッフトレーニング、環境設定や広告宣伝など、ソフト面のバックアップがしっかりしているので、経営に専念できます。既存校のオーナーから生きた情報をいただけるのもFCの強みだと思います。

Q:新規開校者へのアドバイス。

まず大切なのが資金計画です。次に物件選定は妥協してはいけません。看板効果のメリットを考えると、少し古くても表通りの物件が絶対に正解です。物件はサイン計画等の工夫でよみがえります。倉敷校の場合、施設の看板だけで1ヶ月に10件の問合せがありました。オープン時期は、春開校の場合、余裕を持って2月の開校をお勧めします。お互いにオーナー同士となった時には情報を共有して成功しましょう！

ヒストリー



(倉敷校の外観)